

La Solución más eficaz para mejorar la Gestión Empresarial



NestDATA ERP *i4*

Navidian
Cloud Services

NestDATA ERP i4 para PYMES

Es un software de sistema de gestión integral ERP, sencillo, práctico y eficaz que le proporciona resultados desde el primer día.

Aspectos diferenciadores

- **Económico:** Bajo en coste de implantación y mantenimiento. Interfaz 100% Web.
- **Rápida puesta en funcionamiento:** se pone en marcha en unos 15 días y le proporcionará datos desde el primer día.
- **Sencillo:** fácil manejo para el usuario manteniendo la robustez en los procedimientos.
- **Práctico:** proporciona una completa funcionalidad para gestionar todas las áreas y departamentos de una Pyme.
- **Eficaz:** proporciona datos precisos en el momento que se necesitan con un sistema de reporting sin límites para usted.

Actualmente es difícil encontrar en el mercado un software que cumpla todas estas prestaciones. Compare y si encuentra algo mejor al mismo precio, no dude en comprarlo.

NestDATA ERP i4 le ofrece la posibilidad de utilizar de un Software ERP que cumpla todas las necesidades actuales y futuras de su negocio.

En la actualidad, nuestros clientes se benefician de una solución con tecnología de última generación, que hasta hace poco tiempo estaba únicamente al alcance de grandes empresas. Usted puede ser el siguiente en implantar un sistema de Gestión Empresarial de última tecnología y eficaz.



NestDATA ERP i4 *una apuesta de futuro*

- **Una respuesta eficaz a las necesidades de su empresa**

La clave para que todos los recursos de la empresa sean optimizados de la mejor manera posible es la utilización de un sistema de Software de Gestión Empresarial abierto e integrado, garantizando la inmediata disponibilidad y total fiabilidad de la información que reside en él. La mayoría de Sistemas de Gestión Empresarial existentes en el mercado son aplicaciones, que no hacen más que automatizar algunas de las tareas básicas de la operativa diaria. Estas aplicaciones no pueden dar respuesta a sus nuevas necesidades en el tiempo requerido.



- **Gran ahorro en hardware, instalación y costes de mantenimiento**

¿Se imagina tener instalado un ERP en todas sus delegaciones y filiales con sólo abrir una página Web. Gracias a la Arquitectura 100% Web, esto es una realidad. Tan sólo se necesita un PC de baja capacidad y un explorador estándar para su funcionamiento, y cualquier cambio en el sistema aparece disponible al instante para todos los usuarios. Sin desplazamientos, sin necesidad de un nuevo hardware, sin instalaciones, sin mantenimiento asociado y de forma segura. La información en tiempo real en cualquier lugar y en cualquier momento. El nuevo concepto de conectividad de **NestDATA ERP i4** permite tener toda la información actualizada, accesible en cualquier momento, desde cualquier lugar y con total seguridad, tanto en sus datos como en sus operaciones. Imagine un modo tan sencillo como activar una nueva funcionalidad y que todas las delegaciones y filiales puedan disponer de ella en su propio idioma y al instante.

- **Fácil de Utilizar**

Normalmente los costes de formación para las aplicaciones ERP son altos, ya que la utilización de las pantallas suele ser compleja. La Interfaz Web de **NestDATA ERP i4**, es personalizable, intuitiva y de fácil aprendizaje. El diseño ha sido concebido desde el punto de vista del trabajo diario del usuario, con asistentes y ayudas, orientados a facilitar al máximo todas las tareas en un entorno amigable.



- **Fiabilidad en los procesos**

Cuando los procesos de negocio son en tiempo real, no es admisible que el sistema de gestión sea inestable o tenga errores de integridad en las transacciones. **NestDATA ERP i4** garantiza la integridad de los datos a través de su sistema transaccional en tiempo real, proporcionándole concurrencia ilimitada de usuarios y capacidad de funcionamiento sin interrupciones.

- **Rapidez en la Implantación/Migración**

Este tipo de procesos suele ser el punto más crítico para el buen funcionamiento de un Software de Gestión. El sistema altamente modular de **NestDATA ERP i4** y su arquitectura Web centralizada, permiten que la Implantación/Migración sea sencilla, rápida y con el menor impacto posible para la operativa diaria del usuario, garantizando la total fiabilidad de los datos migrados.

- **Multiidioma, multimoneda y multiempresa**

Independientemente del tamaño, cada compañía debe disponer de una base global para poder expandirse, tanto en mercados locales como internacionales. **NestDATA ERP i4** le permite trabajar en cualquier idioma de una forma rápida y sencilla, pudiendo cambiar su idioma "On Line" desde cualquier pantalla, con un sólo "click".

- **Garantía de seguridad**

El diseño de **NestDATA ERP i4** opera con los sistemas más seguros existentes en la actualidad, a través de transacciones y una operativa de máxima seguridad, como las utilizadas por entidades bancarias. A través de la red, viajan sólo los datos a los cuales el usuario ha sido autorizado y bajo un estricto nivel de encriptación.

Las novedades de NestDATA ERP i4

- ✓ Completo “**Menú con todas las opciones**” necesarias para gestionar desde una empresa de servicios, una empresa de distribución comercial o una de fabricación.
- ✓ Posibilidad de diseñar “**Grupos de Menús Personalizados**” con las opciones que más se utilizan con ello se gana tiempo y productividad.
- ✓ Su moderno “**Sistema de Navegación**” está pensado para que desde un mismo menú se puedan realizar los trabajos más comunes y con ello agilizar mucho más las tareas más habituales.
- ✓ El sistema de “**Consultas Interactivas**” permiten mediante los informes, analizar las diferentes situaciones de un cliente, proveedor, artículo etcétera.
- ✓ Los “**Informes Dinámicos**” ponen a disposición del usuario, en cada apartado, toda la información del ERP a su alcance para que aplicando filtros y búsquedas pueda hacer mucho mejor su trabajo.
- ✓ Su **CRM integrado** permite potenciar la gestión de ventas a todo el personal comercial y no comercial, dejando el historial del cliente nuestro alcance.
- ✓ Su sistema de “**Reporting**” basado en tablas dinámicas de Excel permite extraer toda la información desde el primer día de una manera muy sencilla y le permite llegar a tener un Cuadro de Mando integral con los indicadores más importantes de su empresa.
- ✓ “**E-mail Reporting**” es concepto revolucionario para enviar, vía correo electrónico, los informes más importantes o indicadores de la empresa a las personas que los necesiten. Sepa el estado de su empresa en un solo email.

The screenshot shows the 'Consultas Interactivas' (Interactive Queries) interface. It includes filters for 'Vendedor' (Vendor), 'País' (Country), and 'Id. de pedido' (Order ID), all set to '(Todas)' (All). There are also buttons for 'Año venta' (Sales Year) with values 2.008 and 2.009, and 'Id. de pedido' with value 2.010. The main table displays sales data by city, with columns for 'Ciudad', 'Ventas', '% venta', and '% Acum. Ventas'. A 'Mes venta' (Sales Month) filter is also present on the right.

Ciudad	Ventas	% venta	% Acum. Ventas
Barcelona	4.791	1,54%	0,54%
Boston	31.420	4,51%	4,06%
Filadelfia	42.829	7,31%	8,86%
Florenia	31.948	4,93%	12,44%
Londres	23.309	1,17%	15,05%
Lyon	55.138	6,93%	21,23%
Madrid	9.530	2,13%	22,30%
Manchester	20.379	3,01%	24,58%
Nueva York	161.059	6,81%	42,63%
Paris	24.449	3,67%	45,37%
Roma	39.582	3,30%	49,81%
San Francisco	392.524	48,94%	93,80%
Texas	55.297	5,76%	100,00%
Total general	892.254	100,00%	

NestDATA ERP i4, esquema general

El sistema modular de **NestDATA ERP i4** está totalmente integrado para proporcionar un control completo de toda la gestión empresarial. La introducción de datos y las consultas funcionan de la misma manera y de forma conjunta para todos los módulos, proporcionando una gran facilidad en el manejo y una reducción del tiempo necesario para la operativa diaria.

La existencia de una única versión estándar del Software, simplifica las actualizaciones del sistema, formación y soporte técnico para las pymes.

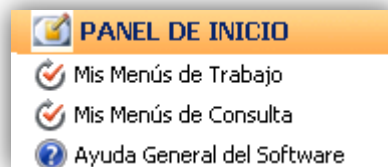


La arquitectura 100% Web proporciona un punto único centralizado, donde reside el Software, permitiendo que las conexiones se realicen desde cualquier localización, con una conexión estándar a Internet o a través de una Red Privada. Todo ello con la máxima seguridad y a un coste reducido para pequeñas y medianas empresas. Las aplicaciones con arquitectura Web pueden funcionar sobre cualquier canal de comunicación (Internet, Intranet, Redes Privadas, etc.), ya que son independientes de éste. Por ello, su diseño está especialmente enfocado para proporcionar altos niveles de seguridad, con validaciones y autorizaciones basadas en roles de usuarios y con un nivel de encriptación máximo. Podrá estar completamente seguro de que sus datos están altamente protegidos.



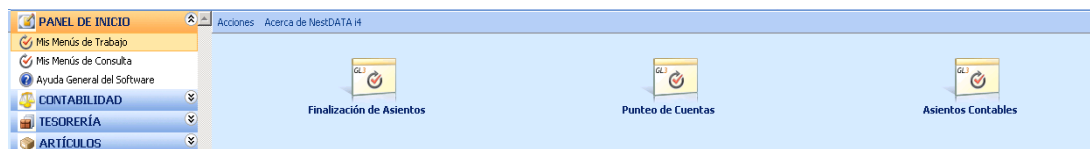
PANEL DE INICIO

En el Panel de inicio podemos poner todos aquellos menús u opciones que más se utilizan habitualmente en el trabajo diario.



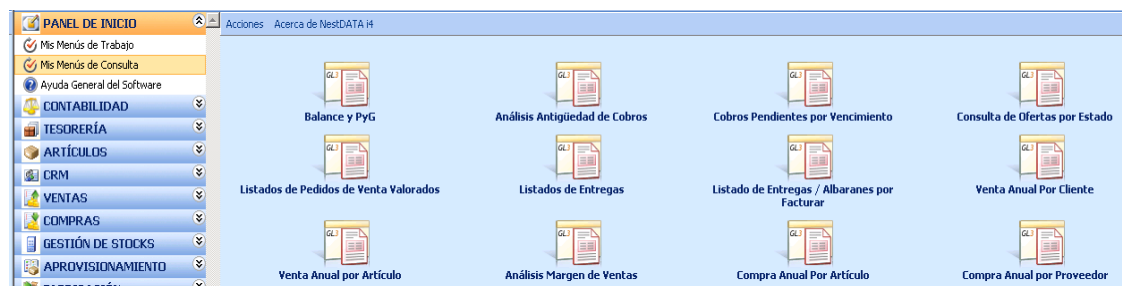
- **Mis Menús de Trabajo**

En esta opción según el grupo de usuarios permite poner las opciones que más se utilizan, por ejemplo en el área de contabilidad, tendremos todas las opciones que el responsable de contabilidad utiliza de una forma más habitual, ello permitirá realizar el trabajo de una forma más eficaz.



- **Mis Menús de Consulta**

Esta opción permite al grupo de usuarios poner las opciones de consulta de listados e informes dinámicos que más se utilizan en el trabajo diario. Así, de una forma óptima, el usuario puede controlar su área de trabajo.



CONTABILIDAD

El módulo de Contabilidad automatiza todas las tareas de la operativa diaria financiera, adaptándose al estilo de trabajo del usuario. De esta forma aumenta la productividad de los usuarios, mientras que los costes administrativos se reducen. Al ser una aplicación global, proporciona el control de la gestión del negocio adaptándose a los mercados, requisitos de impuestos, contabilidad y normativas específicas de la pyme. La Contabilidad es el módulo que nos permite registrar, procesar y contabilizar toda la información financiera de la empresa y está totalmente integrado con el resto de módulos.

Asientos Contables

- Confección y registro de asientos por tipos
- Importación de asientos contables
- Pre visualización de asientos antes de ser contabilizados
- Asientos predefinidos con distribución de importes y centros de coste
- Contabilización por cuentas contables y centros de coste
- Registro de apuntes exclusivo por usuario
- Punteo de cuentas contables para conocer su saldo
- Conciliación de cuentas bancarias manual y automática
- Consulta de histórico de contabilidad con filtros activos
- Contabilidad por divisas y tipos de cambio diferentes
- Cierre y apertura del ejercicio automático
- Configurador de Balances y Cuentas de Resultados
- Grupos contables para empresas del grupo y asociadas
- Control de bloqueo por periodos de contabilidad
- Configurador de tipos de asientos y contadores
- Posibilidad de gestionar asientos contabilizados
- Búsqueda interactiva de cualquier dato contable



Listados de Contabilidad

- Extractos por cuentas contables, clientes y proveedores
- Balances de Sumas y Saldos y de comprobación
- Balances Normales y Abreviados según Cuentas Anuales
- Cuenta de Pérdidas y Ganancia Normal y abreviada

Contabilidad Analítica

- Diseño y creación de centros de coste e ingreso
- Contabilización por centros de coste
- Presupuestos por centros de coste
- Extractos contables por centros de coste
- Balances de Sumas y Saldos por centros de coste
- Cuentas de explotación por centros de coste
- Análisis de centros de coste y conceptos contables
- Asignación de ingresos y gastos por responsables
- Posibilidad de obligar o no a poner el centro de coste

Impuestos

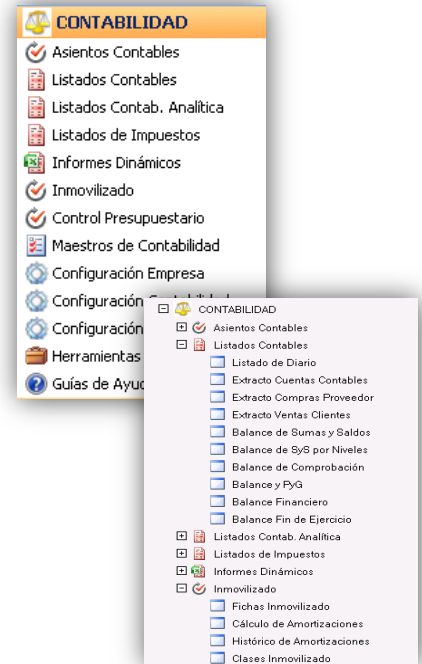
- Configuración de todo los diferentes tipos de IVA e IRPF
- Configuración del IGIC
- Obtención de listados del IVA por tipos desglosados
- Obtención de listados del IRPF por tipos desglosados
- Obtención del listado de Intrastat
- Obtención del 347
- Obtención y envío del 340
- Listados de libros registros de IVA

Inmovilizado

- Ficha de inmovilizado con clases, grupo y ubicaciones
- Ficha de inmovilizado con datos de compra
- Amortización y datos contables por ficha de elemento
- Cálculo mensual y anual de la amortización automático
- Relación directa entre cada elemento y la contabilidad

Elaboración del Presupuesto

- Confección del presupuesto y sus versiones
- Presupuestos por cuentas contables y analítica
- Importación de presupuestos desde Excel
- Análisis de desviaciones presupuestarias



	2008		2009		2010	
	Ventas	Porcentaje	Ventas	Porcentaje	Ventas	Porcentaje
EE.UU.	178.126	68.84%	339.311	74.53%	114.632	60.37%
Francia	31.233	12.07%	36.682	7.47%	11.672	8.18%
Italia	15.988	6.18%	48.494	9.88%	7.048	4.94%
Reino Unido	26.245	10.14%	8.455	1.72%	8.988	6.30%
Total	258.750	100.00%	453.942	100.00%	142.340	100.00%

Cuenta	Descripción	Movimientos	Saldo
		Debe	Haber
2010000	Demanda	0,00	10.000,00
2010000	Tarifa y Bienes Naturales	10.000,00	0,00
2140000	Utilidad	215,02	0,00
4000000	Proveedores	3.727,14	10.071,14
4000000	Academias	116,00	211,23
4000000	Clientes	141.676,29	0,00
4720000	Hacienda Pública, IVA reportado	2.223,86	0,00
4770000	Hacienda Pública, IVA repercutido	0,00	19.541,57
5720000	Banc de Sabadell	0,00	3.945,14
6000000	Compra Mercaderías	2.375,22	0,00
6020000	Compra exist. consumos y repen.	203,98	0,00
6070000	Trabajos real. otras empresas	897,19	0,00
6100000	Varación exist. de mercadería	1.065,09	0,00
6210000	Amortizaciones	1.962,76	0,00
6210000	Parking	127,33	0,00
6230000	Reparación y conservación	295,95	0,00
6230000	Servicios de profesionales	412,07	0,00
6250000	Primas de seguros	452,04	0,00
Total		141.676,29	6,00

TESORERÍA

La tesorería es la herramienta que permite gestionar la operativa con las entidades financieras, la gestión de efectos a cobrar y pagar.

- **Efectos a cobrar**

- Gestión de efectos pendientes de cobro por clientes
- Extracto de clientes y verificación de saldos pendientes
- Control de Saldos contables con saldos según cartera de clientes
- Listados de cobros pendientes por vencimientos
- Análisis de antigüedad de saldos pendientes de cobro
- Control de crédito de clientes y seguros de créditos
- Crear remesas al cobro o descuento y devoluciones
- Fraccionar efectos en varios vencimientos
- Contabilización de remesas en contabilidad automáticas
- Clasificación de efectos impagados
- Creación de formas y métodos de cobro

- **Efectos a pagar**

- Gestión de efectos pendientes de pago por clientes
- Extracto de proveedores y verificación de saldos pendientes
- Control de Saldos contables con saldos según cartera de proveedores
- Listados de pagos pendientes por vencimientos
- Fraccionar efectos en varios vencimientos
- Contabilización de remesas en contabilidad automáticas
- Bloqueo de pagos no autorizados
- Creación de formas y métodos de pago

- **Bancos**

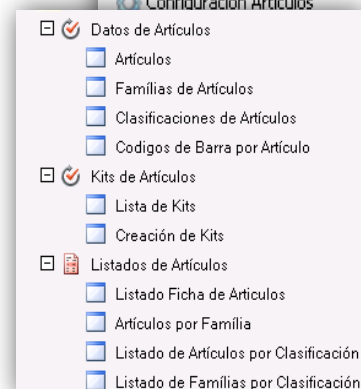
- Creación de fichas de bancos y gestión de conciliaciones
- Gestión de riesgos por bancos
- Gestión de pólizas de crédito: disponibilidad



ARTÍCULOS

El módulo de Artículos sirve para introducir datos básicos acerca de un artículo, como el Código de Artículo, Descripción, Unidad, etcétera... Cada ficha de artículo contiene varias pestañas con distintos tipos de datos acerca del Artículo. Y además se gestiona todo lo relacionado con tipos de márgenes a aplicar en las tarifas. Existen varios tipos de artículos que se definen a través del campo Tipo de esta ficha. El Tipo de artículo define una familia y clasificación, y según esta, se aplican determinadas propiedades a dicho artículo.

- Ficha de artículos con tres tipos de artículos: comercialización, fabricación y servicios
- Capacidad para identificar artículos con sus fotos
- Permite clasificar los artículos por familias y clasificaciones
- Informa de los stocks, costes y precios
- Informa del proveedor por defecto y de plazos de entrega
- Permite copiar datos de otros artículos
- Bloqueo de artículos obsoletos e inactivos
- Gestión de Códigos de barras por artículos
- Creación de kits compuestos de artículos
- Creación y actualización de márgenes
- Actualización de tarifas de venta
- Permite asociar artículos con diferentes proveedores
- Gestión de artículos según los idiomas definidos

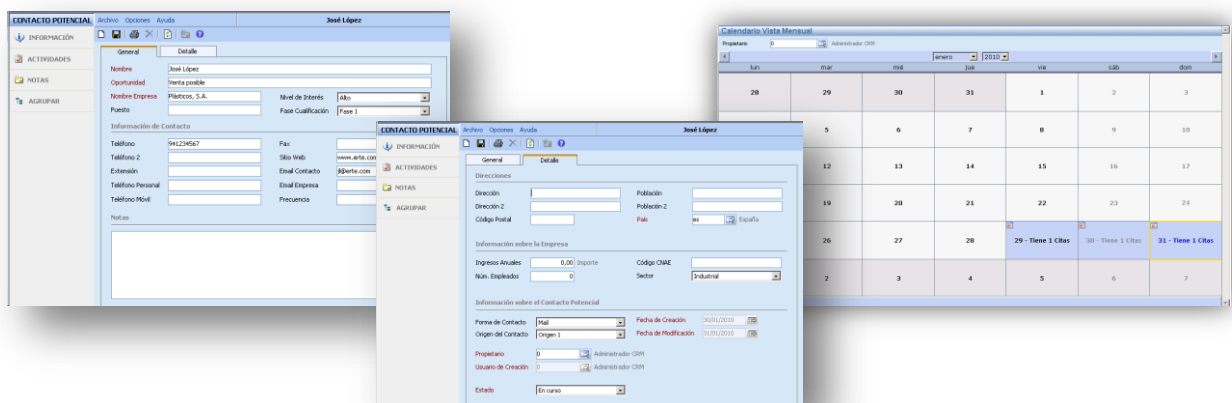


CRM

NestDATA CRM i4 (Customer Relationship Management) es una herramienta empresarial que permite gestionar y poder realizar el seguimiento de todos los procesos comerciales de una organización. Esta herramienta le ayudará en su gestión diaria de los procesos de ventas permitiendo centralizar y compartir toda la información asociada. Además, **NestDATA CRM i4** le ayudará a aumentar la productividad del equipo de ventas de su organización. Como característica destacable toda la aplicación está basada en Arquitectura 100% Web y es accesible a través de un explorador de Internet sin importar la localización física del usuario.

- **Funcionalidad**

- Entorno 100% Web, permite trabajar desde cualquier localización.
- Panel de Inicio de trabajo con accesos directos a las funciones más utilizadas.
- Administración de Notas y Ficheros Adjuntos.
- Seguimiento de Contactos Potenciales.
- Realización y seguimiento de Oportunidades/Propuestas de venta.
- Seguimiento Actividades (Citas, Llamadas, Tareas, Cartas y Fax).
- Gestión del Proceso de Venta desde el primer contacto hasta la finalización de la venta.
- Gestión Histórica de Actividades para todo el ciclo.
- Gestión de Agendas de citas.
- Gestión y seguimiento de acciones y campañas de marketing.
- Integración con total con **NestDATA ERP i4**.





NestDATA CRM i4 le permite conseguir los siguientes objetivos

- ✓ Conseguir nuevos contactos/clientes potenciales rápidamente.
- ✓ Identificar el motivo/s de obtención de nuevos contactos/clientes.
- ✓ Realizar el seguimiento de las diferentes actividades comerciales con los Contactos/ clientes potenciales.
- ✓ Planificar los pasos a realizar en las visitas y llamadas realizadas.
- ✓ Reducir el tiempo y los esfuerzos para conseguir nuevos contactos/clientes.
- ✓ Mejorar procesos para que una oportunidad acabe en una venta.
- ✓ Mantener una gestión de contactos con sus clientes permanente.
- ✓ Conocer cuántas oportunidades de venta se consiguen y cuantas se pierden y los motivos.
- ✓ Contactar con los clientes existentes para ofrecerles nuevos servicios/venta cruzada.
- ✓ Permitir aplicar procesos de venta diferentes según el cliente.
- ✓ Conocer cómo los diferentes tipos de prescriptores le aportan nuevos clientes.
- ✓ Mantener actualizada y accesible toda la información comercial.
- ✓ Mejorar los pasos o acciones comerciales para cerrar una venta.
- ✓ Conocer porqué se pierden oportunidades de venta en clientes potenciales y/o actuales.

• **Módulos**

VENTAS	-Contactos Potenciales: se gestionan los contactos potenciales para conseguir nuevos clientes y nuevas ventas -Oportunidades: se gestionan las oportunidades u ofertas de venta con clientes potenciales y clientes actuales -Clientes: consulta y gestión de actividades oportunidades con clientes
ACTIVIDADES	-Permite gestionar actividades de diferentes tipos: citas, tareas, llamadas, envío de fax y cartas
CALENDARIO	-Consulta de citas programadas desde el calendario por usuario o grupo de usuarios
CONFIGURACIÓN	-Permite configurar los usuarios, las opciones de campos, menús y los grupos de usuarios Así como los permisos de cambios de propietario de registros y asignación de actividades entre usuarios

VENTAS

La gestión de ventas le permitirá controlar todo el ciclo de ventas desde una oferta, pedido, entrega hasta llegar a la facturación y tener los indicadores indispensables de control.

- **Datos de clientes**

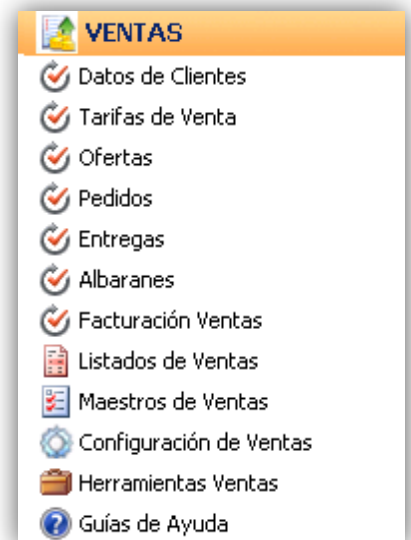
- Completa ficha de clientes con datos de segmentación
- Gestión de crédito del cliente
- Direcciones de entrega y de facturación
- Asignación de bancos a clientes
- Asignación de rutas a clientes
- Clasificación de clientes por grupos
- Asignación de vendedores y responsables comerciales a clientes
- Calculo de comisiones
- Creación de tarifas generales, por cliente, por artículos y familias

- **Procesos de ventas**

- Creación de ofertas y control de aceptadas y rechazadas
- Permite copiar ofertas y añadir kits de artículos
- Creación de pedidos y copiar pedidos
- Bloquear pedidos y control de pedidos pendientes
- Gestión de entregas y creación de albaranes
- Control de devoluciones y abonos
- Facturación por diferente tipos manual o automática

- **Listados de ventas**

- Estadísticas de ofertas, pedidos y entregas a clientes
- Control de pedidos pendientes de entregar
- Control de albaranes pendientes de facturar
- Estadísticas de ventas por diferentes criterios



COMPRAS

La gestión de compras le permitirá controlar todo el ciclo de compras desde un pedido, recepción hasta llegar a la conciliación de la factura del proveedor y tener los indicadores indispensables de control. También le permitirá tener un control exhaustivo de los precios de compra de los productos y sus desviaciones.

- **Datos de proveedores**

- Completa ficha de proveedores con datos de segmentación
- Direcciones de entrega y de facturación
- Asignación de bancos a clientes
- Asignación de rutas a proveedores
- Clasificación de clientes por grupos
- Creación de tarifas generales

- **Procesos de Compras**

- Creación de pedidos de compra
- Control de pedidos de compras pendientes de recibir
- Recepciones de artículos
- Control de devoluciones
- Facturación de compras y contabilización

- **Listados de Compras**

- Compras en cantidades e importes por proveedores y artículos
- Recepciones por proveedor y artículos
- Recepciones pendientes de facturar



GESTIÓN DE STOCKS Y APROVISIONAMIENTOS

El sistema de gestión de almacenes y su aprovisionamiento, optimiza todo el flujo de entradas y salidas, reduciendo el inventario y administrando el stock de la mejor manera posible.

- **Información de Stocks y almacenes**
 - Creación de almacenes externos y propios
 - Movimientos de stocks por origen del artículos
 - Movimientos de stocks por artículo
 - Stock de artículos por almacén
 - Stock de almacenes por artículos
- **Movimientos de almacén**
 - Correcciones de stock
 - Traspaso de artículos entre almacenes
 - Recuentos cíclicos y ajuste de stocks
- **Listados de inventarios**
 - Inventarios valorados por artículo y almacén
 - Inventarios por fechas
- **Aprovisionamientos**
 - Movimientos de stock por origen y por artículos
 - Generar listado de aprovisionamientos

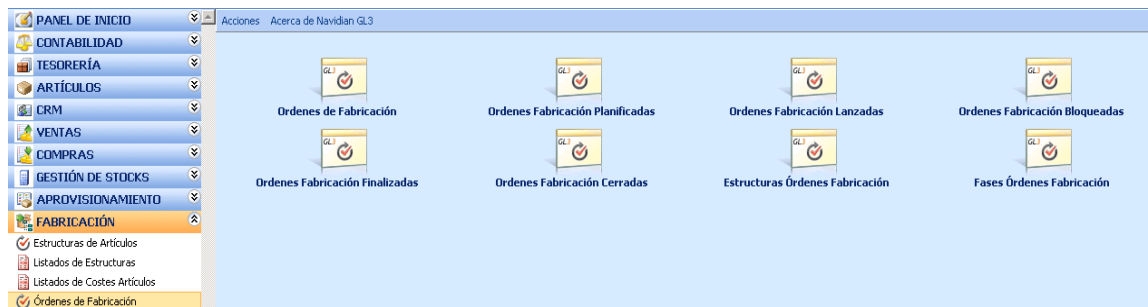


FABRICACIÓN

El módulo de fabricación le permitirá tener un control fiable de los costes de materiales y tiempos invertidos en el proceso productivo.

El sistema de gestión de costes registra el consumo de material y el consumo de horas de empleado. Además, facilita la complejidad de gestionar a los Subcontratistas.

- **Fabricación**
 - Lista de Materiales
 - Utilidades de copia y sustitución de Artículos en Lista de Materiales
 - Implosión y Explosión de Lista de Materiales
 - Fases de Fabricación
 - Órdenes de Fabricación
 - Control de Costes
 - Diversas opciones de configuración para informe de órdenes en planta
 - Preparado para integración con relojes de producción y lectores de código de barras.

A screenshot of the 'Fabricación' control form. It includes input fields for 'Empleado', 'Orden de fabricación', 'Fase', and 'Centro de Trabajo'. There are buttons for 'INICIAR OPER.', 'NUEVA OPER.', 'FINALIZAR OPER.', and 'FINALIZAR FASE'. Below these are fields for 'Cant. Piezas OK', 'Cant. Piezas NG', and 'Cant. Pend.'. At the bottom, there are fields for 'Cantidad a fabricar' and 'Cantidad pendiente'. A table with columns 'Fase', 'Descripción Fase', 'Empleado', 'Nombre', 'Cantidad', 'Fecha Inicio', and 'Fecha Fin' is visible at the bottom.

PROYECTOS

La gestión de proyectos nos permite una gestión eficaz de los ingresos y los gastos de un proyecto y sus indicadores de control.

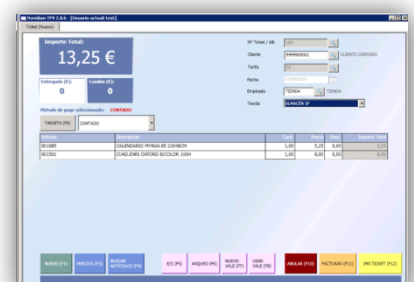
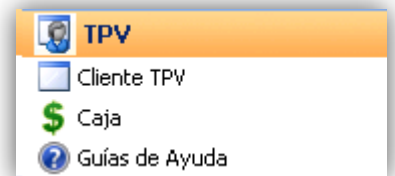
- **Proyectos**
 - Creación de ficha del proyecto
 - Creación de presupuesto del proyectos por conceptos contables
 - Contabilización de ingresos y gastos
 - Análisis del presupuesto y los datos reales de un proyecto



TPV

El sistema **NestDATA ERP i4** incorpora un módulo de Terminal Punto de Venta para poder gestionar su tienda o red de tiendas en tiempo real e integrado con el ERP. Toda la configuración de productos, tarifas, etc... reside en el ERP y el módulo de TPV se nutre de estos datos para realizar los tickets.

- **TPV**
 - Tickets de venta
 - Gestión de clientes de contado y de cuenta abierta
 - Gestión de múltiples tarifas y descuentos
 - Impresión de albaranes y facturas para clientes de cuenta
 - Gestión de entradas y salidas de caja
 - Gestión de vales de descuento
 - Gestión de pago efectivo y tarjeta
 - Arqueo de caja
 - Traspaso a contabilidad de tickets
 - Conexión en tipo real o diferido al ERP



REPORTING

Características NestDATA Reporting i4

No más esperas, diseñe sus informes según sus necesidades de cada momento, con independencia y libertad, cambie el formato, ponga gráficos, indicadores, alertas, llévese la información a dónde quiera y comparta la información con los demás o envíela por e-mail en cualquier formato.

✓ Descubra

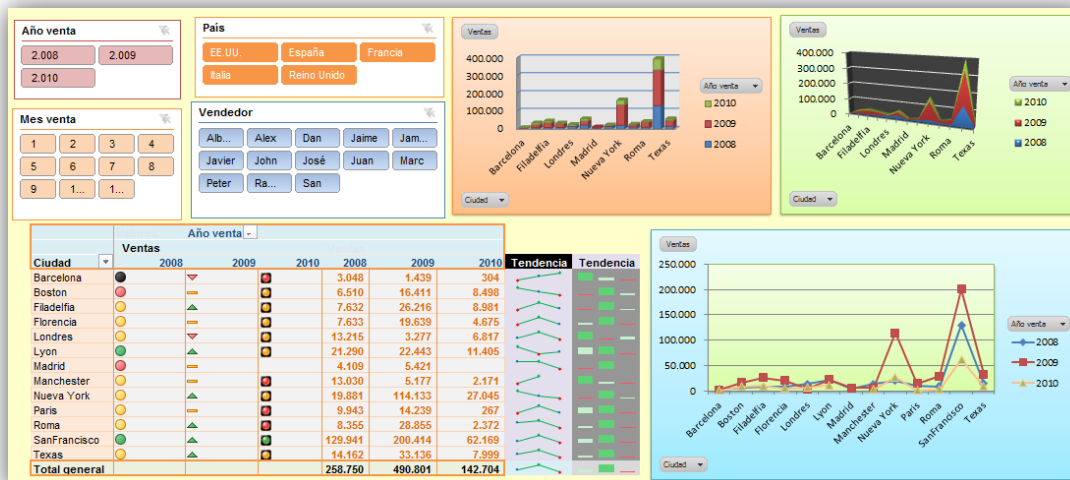
Como analizar la evolución de sus ventas, de sus compras, de sus balances y cuentas de resultados, de su tesorería y de los indicadores financieros, cuando lo necesite y en el formato que precise. Con el Reporting, no ponemos límites a sus necesidades.

✓ De forma diferente

El Reporting es asequible para usted porque está en Excel, un programa que ya conoce, y le da la capacidad de analizar la evolución de su negocio desde todos los puntos de vista posibles, desde el mínimo al máximo detalle.

✓ Con facilidad

Como usuario puede crear completos informes para obtener la información de su Software de Gestión directamente en Excel. El formato no es problema -lo aporta Excel en tablas dinámicas-, incluso automatiza la actualización y posterior envío de sus informes a otros usuarios.



✓ **Consiga los informes que realmente necesita en cada momento**

Consiga los informes que necesite desde cualquier módulo del software, el Reporting le ofrece un método único de realizar y analizar informes con sus datos reales directamente con Excel. Mediante una herramienta moderna y competitiva como son las tablas dinámicas de Excel que le será muy familiar y fácil de utilizar. El Reporting le facilita plantillas con informes pre-diseñados que le ayudarán a analizar los datos del Software de Gestión ERP. Consiga informes financieros, de inventarios, compras, ventas, clientes, presupuestos, etc. Cambie los filtros de fecha, actualice los informes y consiga la información más precisa y necesaria en cada momento.

✓ **Diseñe sus propios informes**

Ahora puede crear informes "ad hoc" Usted mismo sin necesidad de depender de terceros o dedicando mucho tiempo y recursos en la creación de informes. Puede construir informes a su medida y necesidades, dele el formato que desee usando las potentes opciones de formato del propio Excel tablas dinámicas. Imagine conseguir sus informes actualizados todos los días, semanas, meses o trimestres automáticamente y en formato Web o como hojas Excel. Usted elige el periodo a analizar, el tipo de informe e incluso el formato Excel, Web o PDF. Usted elige cuándo, dónde y cómo. Desde el Reporting puede ver y crear informes de cualquier módulo: Contabilidad, clientes, ventas, compras, cartera, tesorería, productos, inventario, todos están disponibles.

✓ **Consiga sus informes con un solo "click"**

Reporting es un software directamente integrado con Excel y con la información contenida en sus bases de datos. Desde Excel puede ver y crear informes de cualquier módulo de su software. Analizar los informes desde una hoja de Excel, poder cambiar los filtros del informe y actualizarlo. Puede ejecutar filtros combinados para tener una perspectiva completa de sus datos. Puede crear informes utilizando tablas dinámicas que se centran en la información que Usted quiere sin necesidad de preocuparse de nombres de tablas y campos.

Analizar los informes desde Excel tablas dinámicas, es más fácil, puede cambiar filtros de fecha, actualizar el informe y conseguir los datos más actuales y ejecutar diferentes filtros desde cualquier dato y navegar por los informes. Con las tablas dinámicas puede crear informes que analizan sus datos históricos contra los actuales con una integración perfecta. Sus características permiten que se puedan cambiar los filtros y conseguir los datos más actualizados:

- Formatos según sus necesidades.
- Alertas con indicadores o semáforos.
- Filtros sobre cualquier campo.
- Añada cálculos adicionales o fórmulas de Excel en su informe.

Contenidos del NestDATA Reporting i4

El Reporting está organizado por áreas o –ámbitos de gestión, dentro de los cuales se encuentran los diferentes informes que usted obtendrá en función de sus necesidades.

ÁREA FINANCIERA

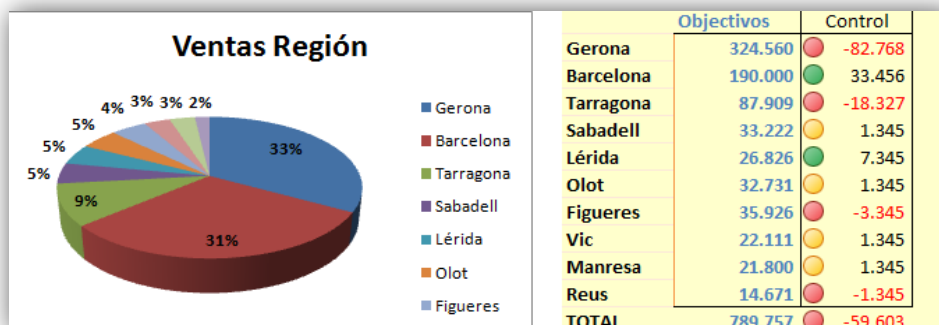
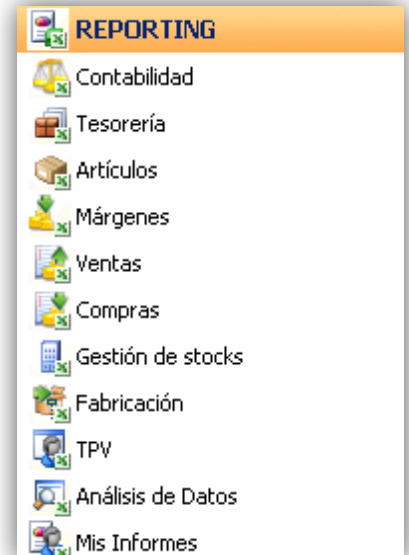
- Balances e indicadores financieros
- Ingresos y gastos: evolución mensual y comparativos
- Cuentas de explotación por márgenes e indicadores
- Ingresos y gastos por dimensiones
- Gastos por proveedores o acreedores
- Presupuesto por meses: ingresos y gastos
- Cuenta de explotación presupuestada
- Desviaciones de ingresos y gastos
- Desviaciones en cuentas de explotación
- Análisis de inversiones en activos fijos

ÁREA DE TESORERÍA

- Cobros pendientes por vendedor, cliente, formas de cobro
- Antigüedad de saldos pendientes de cobro
- Nivel de riesgo por cliente vencido y pendiente
- Pagos pendientes a proveedores
- Diferencia entre cobros y pagos

ÁREA DE ALMACENES

- Stocks por almacenes, artículos y familias, comparando stock mínimo con stock actual
- Movimientos almacenes por compras, ventas fabricación, ajustes de inventario
- Antigüedad de artículos por tipos y estados.

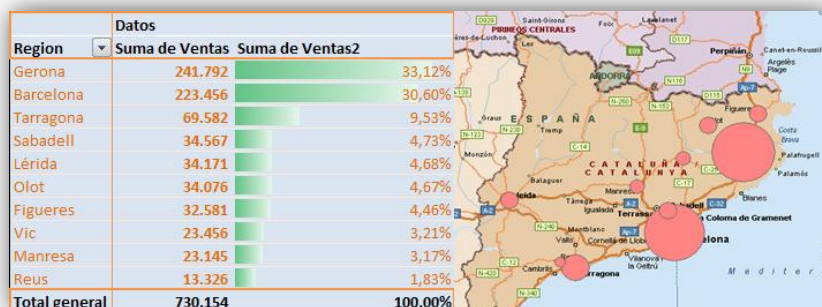


ÁREA DE VENTAS

- Número de clientes actuales o nuevos por vendedor, zona o región
- Número de clientes actuales o nuevos por formas de cobro, tarifas o tipos de descuentos
- Ofertas por cliente y/o vendedor aceptadas o rechazadas
- Ofertas por tipo de artículo y cliente aceptadas o rechazadas
- Pedidos retrasados pendientes de entregar por artículos o clientes y vendedores
- Pedidos futuros pendientes de entregar por artículos o clientes y vendedores
- Plazos de entre fecha pedido y entrega
- Ventas por cliente, artículo, familia y vendedores en evolución y diferencia de periodos anteriores
- Rentabilidad por cliente, artículo, familia y vendedores en evolución y diferencia de periodos anteriores
- Descuentos por cliente, artículo, familia y vendedores en evolución y diferencia de periodos anteriores, en importes y porcentajes
- Precios medios comparativos por cliente y/o artículo en evolución y diferencia de periodos anteriores, en importes y porcentajes
- Objetivos de venta días, mes o año, por cliente región o vendedor analizando las desviaciones en diferentes período

ÁREA DE COMPRAS

- Número de proveedores actuales o nuevos por vendedor, zona o región y forma de pago
- Pedidos retrasados pendientes de recibir por artículos y proveedores
- Pedidos futuros pendientes de recibir por artículos y proveedores
- Plazos de entre fecha pedido y entrega
- Ventas por proveedor, artículo, familia en evolución y diferencia de periodos anteriores
- Precios medios por proveedor y artículo en evolución y diferencia de periodos anteriores
- Descuentos por proveedor, artículo y familia en evolución y diferencia de periodos anteriores, en importes y porcentajes



E-MAIL REPORTING

NestDATA E-Mail Reporting i4 es la solución más eficaz para enviar informes de alerta a los diferentes tipos de usuarios:

- Envío de informes por e-mail programados
- El usuario recibe informes para anticiparse a los problemas
- La interpretación de los informes es sencilla y ágil para el usuario

Características de NestDATA E-Mail Reporting i4

El E-Mail Reporting es una herramienta que aprovecha toda la información que tenemos en el Reporting para crear unas tablas dinámicas que sirven para enviar de forma automática a todo tipo de usuarios bien internos o externos a la empresa. Veamos sus principales características:

- Permite enviar datos en formato htm los informes, por tanto se conservan las propiedades del Excel pero no es necesario el Excel para el receptor. Sólo con un explorador podemos recibir la información. Cada usuario sólo ve sus datos y sus informes.
- Permite programar los e-mails a enviarlos por meses, semanas, días y horas según necesidad.
- Permite crear informes de alerta tanto para el propio usuario como para otros usuarios combinando la potencia de las tablas dinámicas y la gestión de indicadores veamos algunos ejemplos:

- **Enviar las ofertas a un vendedor retrasadas pendientes de aceptar.**
- **Enviar los cobros pendientes por vendedor y cliente.**
- **Enviar las ventas de los 10 primeros clientes comparando el objetivo de ventas mensual.**
- **Enviar los stocks de los productos con stock inferior al stock de seguridad**
- **Enviar los cobros pendientes por importe y antigüedad**
- **Enviar los pedidos pendientes de servir retrasados**
- **Enviar las ventas de los 10 primeros artículos comparando ventas del año anterior con el año actual.**
- **Control de objetivos diario de venta por delegación.**

Ventajas de NestDATA E-Mail Reporting i4

- **OPORTUNIDAD:** Mejora la gestión ya que se envía la información precisa para la persona adecuada en el momento oportuno, con ello se reducen costes, se evitan gastos innecesarios y se aumentan los ingresos.
- **FLEXIBILIDAD:** Nuestra herramienta de E-Mail Reporting, dispone de toda la flexibilidad y adaptabilidad que posee el Excel y con la potencia de las tablas dinámicas.
- **PERSONALIZACIÓN:** La capacidad del E-Mail Reporting permite personalizar el contenido del mensaje en función de las características de los receptores que posea la empresa en su base de datos. La personalización del mensaje permite mejorar la gestión, ya que el usuario percibirá el mensaje como algo más suyo y personal. El e-mail impacta directamente sobre la persona.
- **INMEDIATEZ:** Un e-mail bien diseñado, contiene una serie de llamadas a la acción que permiten actuar de forma inmediata. Además es la única forma de comunicación que permite asegurar la inmediatez en la visualización del mensaje.
- **MEDIBILIDAD:** El E-Mail Reporting permite medir de forma segura e inmediata los resultados de cada envío ya que el usuario receptor no tiene más remedio que actuar de inmediato.



Contenidos del NestDATA E-Mail Reporting *i4*

- **Programación de Envíos**

- Se confeccionan los envíos de E-Mail Reporting para cada tipo de usuario interno o externo.
- Se programan los e-mails en los plazos necesarios, días, semana, mes con la frecuencia horaria adecuada.
- Cada e mail recibido lleva incorporado, un mensaje, unas instrucciones y una Prioridad.

- **Consulta de Envíos**

- Permite consultar los enviados realizados por diferentes tipos e informes.

- **Mis Informes Mail**

- Informes creados previamente para poder ser enviados a cada persona.
- Informes personalizados por área de negocio, departamento, persona o para clientes y proveedores.

Nº Prog: 2

Origen: Destino: Contenido: Programación

Fecha inicio: 02/12/2009

Fecha fin:

Sucede:

☐ Diariamente

☒ Semanalmente

☐ Mensualmente

Cada: 1 semanas

Frec. Intradía: (hh:mm)

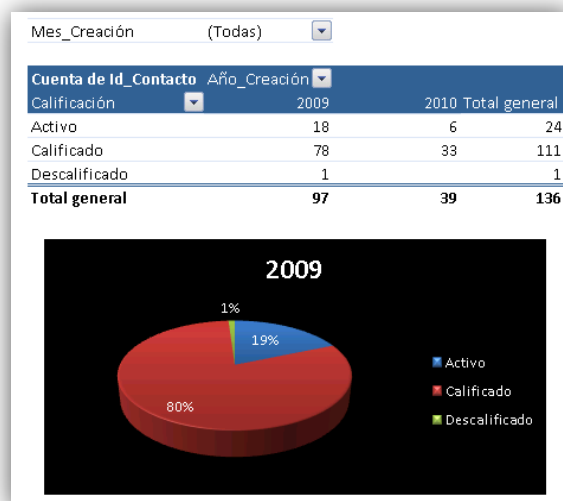
10:10

10:40

+ -

☒ Lun. ☒ Mar. ☒ Mie. ☒ Jue.

☒ Vie. ☐ Sáb. ☐ Dom.



NAVIDIAN, S.L.

Avenida de Cornellà 142, 7ª Planta
08950 Esplugues de Llobregat (Barcelona)
Tel: +34 93 470 70 26
Fax: +34 93 372 50 61
Email: info@navidian.com
Web: www.navidian.com